

INFORMAZIONI PERSONALI

Giuseppe Sbarbaro

☎ 02 42292302 📠 347 8599333

✉ g.sbarbaro@utiliteam.it

🌐 www.utiliteam.it

💬 Skype giuseppe_sbarbaro

Sesso M | Data di nascita 09/03/1966 | Nazionalità Italiana

POSIZIONE RICOPERTA

Socio fondatore, Amministratore Unico

ESPERIENZA
PROFESSIONALE

2004 - oggi

Socio fondatore, Amministratore Unico

Utiliteam Co. S.r.l. - Via Tortona 37, 20144 Milano

- Direttore Generale
- Direttore Vendite
- Consulente Manager

Nel ruolo di Consulente Manager seguo progetti nelle aree:

- Separazione contabile nel settore Energy
- Tariffe regolate del servizio di distribuzione del gas
- Separazione funzionale nel settore Energy
- Gare per l'affidamento delle concessioni di distribuzione
- Enforcement
- Formazione

Attività o settore Servizi di consulenza di direzione nel settore delle public utilities

2003 - 2004

Responsabile Marketing Gruppo e area Manager Utilities

Valor Team S.r.l. (Gruppo MC) - Via Savona 52, 20144 Milano

- Organizzazione ex novo dell'area marketing, introducendo in azienda il sistema di sales force automation ed il sistema di email marketing
- Riposizionamento del marchio e sviluppo sito internet, company profile, brochure, ecc.
- Presidio commerciale dell'area Nord Ovest del mercato utilities, sviluppando il 50% del fatturato aziendale

Attività o settore Società di consulenza direzionale e aziendale

2002 - 2003

Account Manager

Omar S.p.A. (Gruppo Allaxia) - Bitritto (BA)

- Mercato seguito: aziende del settore Energy & Utilities - area Nord
- Prodotti/servizi offerti: consulenza strategico/organizzativa, sistemi informativi a supporto dell'area marketing e vendite, servizi commerciali

Attività o settore Società di consulenza e servizi

1993 - 2001

Socio Operativo

Valor Team S.r.l. - Viale di Porta Vercellina 10, 20123 Milano

- Dal 1999: progettazione e proposizione dell'offerta con ruolo prevalentemente commerciale
- Dal 1997: conduzione di progetti complessi, con ruolo prevalente di project manager
- Dal 1993: conduzione di progetti di consulenza nell'area organizzazione

Attività o settore Società di consulenza direzionale e aziendale

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- 1994 **Laurea in Ingegneria Gestionale**
Politecnico di Milano
Discipline tecniche e scientifiche di base, gestione aziendale, gestione della produzione industriale, finanza, logistica.

DOCENZA

- Ottobre 2015 **Le gare d'ambito per la distribuzione del Gas**
Utiliteam Co. S.r.l.
- Luglio e Settembre 2015 **La separazione funzionale – I nuovi requisiti introdotti dal TIUF**
Utiliteam Co. S.r.l.
- Aprile 2014 **Le ispezioni AEEGSI nel settore idrico – Presupposti, conseguenze e tutele**
Utiliteam Co. S.r.l.
- Ottobre 2013 **L'enforcement dell'Autorità – Poteri e diritti, sanzioni e impegni. Le ispezioni nel concreto, materia per materia**
Utiliteam Co. S.r.l.
- Gennaio 2013 **Servizio Idrico Integrato: Dalla Tariffa all'Unbundling**
Utiliteam Co. S.r.l.
- Novembre 2012 **Unbundling e Ispezioni – Come impostare un sistema di unbundling a prova di ispezione**
Utiliteam Co. S.r.l.
- Giugno 2010 **L'unbundling funzionale – Come implementare e mantenere un modello conforme alla normativa in vigore e alle best practice di settore, alla luce della Del. ARG/Com 57/10**
Utiliteam Co. S.r.l.
- 2009 **La separazione funzionale – Come implementare e mantenere un modello di governance ed organizzazione conforme alla normativa ed alle best practices di settore**
Utiliteam Co. S.r.l.
- 2007 **Corporate governance nelle utilities - Lo stato dell'arte e le novità introdotte dalla separazione funzionale**
IIR - Istituto Internazionale di Ricerca
- 2007 **Le nuove disposizioni in tema di separazione funzionale introdotte dall'AEEG con del. 11/07**
Federutility

- 2007 **Testo Integrato di Unbundling - Novità normative e impatto concreto sulle imprese**
Utiliteam Co. S.r.l.
- 2007 **La gestione efficiente e conforme del servizio distribuzione, tra regole per il libero accesso e obblighi di qualità del servizio**
Conferenza Nazionale del Gas Naturale
- 2007 **Indagine di settore ed iniziative della Commissione europea sui mercati del gas e dell'energia elettrica**
LBL Alliance
- 2004 **Gli effetti sulla redditività delle aziende gas della riforma della tariffa di vendita**
Valor Team
- 2004 **Corso di alta formazione in management, economia e diritto dei servizi a rete**
MIP - Politecnico di Milano School of Management
- 2004 **La gestione della sicurezza e continuità del servizio, e degli standard di qualità commerciale nell'attività di distribuzione del gas**
ATIG (Associazione Tecnica Italiana Gas)

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiana

Altre lingue

Inglese

COMPRENSIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Buona	Buona	Buona	Buona	Discreta

Competenze comunicative

- Ottime competenze comunicative acquisite durante la mia esperienza di direttore vendite
- Capacità di docenza in corsi di formazione: relatore a diversi convegni e corsi per il settore Energy & Utilities, con particolare riferimento ai temi della separazione funzionale finalizzata alla liberalizzazione dei mercati energetici, della separazione contabile e delle tariffe dei servizi regolati

Competenze organizzative e gestionali

- Forte capacità nel Project Management di progetti di consulenza e nella gestione di Team di lavoro

Competenze informatiche

Ottima padronanza del Personal Computer e dei programmi di office automation del pacchetto Microsoft Office, ivi compreso il database relazionale Microsoft Access e i programmi per la pubblicazione nel WEB.

ULTERIORI INFORMAZIONI

Pubblicazioni

Coautore dell'opera: "Linee guida per la Separazione Funzionale nel settore Energia" - Federutility

Dati personali

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali" all'art. 13 GDPR 679/16.